

Vacature: Tender specialist speel- en sportvoorzieningen

Proludic B.V. is een toonaangevend bedrijf met een breed assortiment aan kwalitatief hoogwaardige speel- en sporttoestellen en oplossingen voor buitenfitness. Onze activiteiten richten zich op de Nederlandse en Belgische markt. Proludic B.V. maakt deel uit van de internationaal opererende Proludic-Groep die haar oorsprong vindt in Frankrijk.

De organisatie kent een informeel, direct en sociaal karakter. Er wordt direct gerapporteerd aan het management waardoor de samenwerking op de werkvloer als dynamisch en effectief wordt ervaren. Zelfstandigheid, creativiteit en betrokkenheid staan hierbij hoog in het vaandel.

Wij zijn op zoek naar een:

Tender specialist speel- en sportvoorzieningen (Fulltime)

Plaats in de organisatie: de tenderspecialist rapporteert aan de commercieel office manager. Hij onderhoudt een functionele relatie met de designers, after sales medewerkers en adviseurs.

Doel van de functie.

De tender specialist levert een actieve bijdrage aan de commerciële doelstellingen van de organisatie, en is verantwoordelijk voor procesbeheer en uiteenzetting in aanbestedingen.

Belangrijkste taken.

- Het detecteren en screenen van gepubliceerde aanbestedingen.
- Het uitwerken en indienen van aanbestedingsdocumenten.
- Het vervullen van een sleutelrol tussen opdrachtgevers en interne afdelingen zodat aanbestedingen en lopende projecten soepel verlopen.
- Onderhouden van intensieve contacten met (potentiële) klanten mbt raamcontracten.
- Documenten en productbladen opmaken voor specifieke aanbestedingsbestekken.
- Kansen in de markt herkennen en interpreteren, daarmee weten wat de mogelijkheden zijn die Proludic heeft om projecten/ aanbestedingen te winnen en marktaandeel te vergroten.
- Het bieden van commerciële ondersteuning aan de afdeling, zodat andere afdelingen tijdig en correct geïnformeerd worden over nieuwe en ophanden zijnde projecten.
- Verantwoordelijk voor het ondersteunen van de sales adviseurs. Daarbij horen de volgende werkzaamheden:
 - Adviseurs van informatie voorzien mbt aanbesteding van trajecten en contracten.
 - Documenten en informatie up-to-date houden binnen CRM systeem.
 - Het maken van offertes (CRM, calculaties, plattegronden tekenen, ontwerp presentaties maken, overdracht)
 - Het verwerken van offertes tot orders.
- Het uitwerken van presentaties aan de hand van de aanvragen van de Sales, het documenteren van deze aanvragen en het verder afhandelen van offertes.

Typering.

De Tender specialist houdt het overzicht in een hectische omgeving maar heeft oog voor detail. Hij/zij weet soepel te schakelen tussen enerzijds afdeling overstijgende projecten en anderzijds details in de uiteindelijke uitvoering van de werkzaamheden. Hij kent en begrijpt de ontwerpen en weet de praktische haalbaarheid daarvan te vertalen in passende aanbiedingen, die resulteren in een offerte en uiteindelijke uitvoering. De tender specialist is deskundig en weet welke services Proludic biedt.

Proludic B.V.
Langenboomseweg 58a
5451 JM MILL (The Netherlands)

T +31 (0)485 470 724
F +31 (0)485 471 103

E info@proludic.nl
I www.proludic.nl
KvK 17110120

Bank NL97RABO 0144 6759 43
IBAN RABONL2U
BTW NL8138.49.433B01



Functie -eisen

Voor deze veelzijdige functie vragen wij een medewerker die beschikt over de volgende kwaliteiten:

- HBO geschoold (bijv. Commerciële economie, Inkoopmanagement, Vrijtijdsmanagement, Bedrijfskunde)
- Minimaal 2 jaar ervaring in een (commerciële) binnendienstfunctie
- Kennis van onze branche is een pre
- Kennis van aanbestedingstrajecten is een pre
- Kennis van Microsoft Office en Adobe Creative
- Kennis van CAD/3D is een pre
- Goed in Nederlands en Engels, zowel mondeling als schriftelijk

Gevraagde competenties

Om deze functie succesvol te kunnen vervullen zijn de volgende competenties van belang:

- Klantgerichtheid
- Analytisch vermogen
- Plannen en organiseren
- Accuratesse
- Creativiteit
- Kwaliteitsbewustzijn
- Communicatieve vaardigheden
- Samenwerken
- Organisatiebewustzijn

Proludic BV biedt:

- Een prettige en inspirerende werkomgeving;
- De gezelligheid van een compact bedrijf, met het schaalvoordeel van een grote organisatie
- Interessante portfolio, klanten en projecten;
- Ruimte voor verandering en frisse dynamiek;
- Marktconforme arbeidsvoorwaarden.
- Collega's in alle leeftijdscategorieën, maar allen jong van geest.
- Ruimte voor eigen inbreng en ontwikkeling.

Heb jij interesse in deze functie?

Solliciteer dan voor 15-01-2019. Stuur je motivatiebrief en cv naar onderstaande:

Contact informatie:

Proludic B.V.

t.a.v. Emiel Hermens

Langenboomseweg 58A

5451 JM Mill

E-mail: info@proludic.nl

Website: www.proludic.nl

Voor meer informatie over de functie kan contact opgenomen worden met commercieel office manager Theodor Kerstens t.kerstens@proludic.nl

Proludic B.V.
Langenboomseweg 58a
5451 JM MILL (The Netherlands)

T +31 (0)485 470 724
F +31 (0)485 471 103

E info@proludic.nl
I www.proludic.nl
KvK 17110120

Bank NL97RABO 0144 6759 43
IBAN RABONL2U
BTW NL8138.49.433B01

