

Proludic B.V. zoekt:

Vacature: Sales- & marketingmanager

Full-time, Mill

Kinderen volop mogelijkheden bieden om heerlijk buiten te spelen: wil jij daarin een spilfunctie vervullen? Dat kan! Als salesmanager bij Proludic B.V. krijg je die kans. Met jou als nieuwe collega voorzien we nog meer dorpen, steden, scholen, kinderopvangcentra en recreatieparken in Nederland en België van de mooiste en veiligste speeltoestellen.

Dit is jouw functie

De functie van salesmanager bij Proludic B.V. is veelzijdig. Anderen laten scoren: dat is waar jij het voor doet! Aan de hand van heldere verkoopdoelstellingen ben jij in staat om jouw team van 5 accountmanagers naar een hoger plan te tillen. Je verlaat gebaande paden, ondersteunt de accountmanagers bij de voorbereiding en uitvoering van hun taken, inspireert en motiveert hen om het beste in hen boven te halen. Je kent de markt, je vak en de klanten en weet hier op een creatieve manier invulling aan te geven. Samen met het marketingteam creëer jij kansen en de juiste communicatiemiddelen die ons potentieel in de markt ondersteunen. Je draagt bij aan de optimalisering van het verkoopproces.

Belangrijkste taken.

- Invulling geven aan het tactisch en strategisch kader:
 - een meetbare waarde toevoegen aan groei, continuïteit en rendement.
 - opstellen en bewaken van budget- kwaliteits- en tijdsplanningen van je team.
 - uitvoeren van haalbaarheidsanalyses en projectevaluaties.
- Begeleiden van de accountmanagers.
- Benutten van je marketingervaring, weet wat nodig is om in deze markt succesvol te zijn.
- Intensief contact leggen met toekomstig potentiële keyaccounts en resellers.
- Vertegenwoordigen van Proludic B.V. in netwerkbijeenkomsten, presentaties verzorgen op beurzen en andere bijeenkomsten.
- Opzetten en uitbouwen van nieuwe afzetkanalen.

Dit is wat wij jou te bieden hebben

Proludic B.V. biedt jou alle ruimte voor persoonlijke ontwikkeling. In een uitdagende branche, bij een dynamisch bedrijf. Het team bestaat uit een goede mix van talentvolle en ervaren collega's, die voor je klaar staan.

Je geeft leiding aan de accountmanagers die verspreid over Nederland en België hun werkzaamheden verrichten. Ook geef je leiding aan het marketingteam dat vanuit kantoor nauw betrokken is bij sales. Je maakt deel uit van het Managementteam.

Proludic B.V.
Langenboomseweg 58a
5451 JM MILL (The Netherlands)

T +31 (0)485 470 724
F +31 (0)485 471 103

E info@proludic.nl
I www.proludic.nl
KvK 17110120

Bank NL97RABO 0144 6759 43
IBAN RABONL2U
BTW NL8138.49.433B01



Je kunt rekenen op:

- Een creatieve, prettige en inspirerende werkomgeving.
- Interessante portfolio, klanten en projecten.
- De gezelligheid van een compact bedrijf, met het schaalvoordeel van een grote internationale organisatie.
- Een branche waar het plezier vanaf spat.
- Een omgeving waar successen worden gevierd.
- Ruimte voor verandering en een dynamische internationaal opererende organisatie.
- Collega's in alle leeftijdscategorieën, maar allen jong van geest.
- Een passend salaris, salaris indicatie op aanvraag beschikbaar.
- Een gefundeerd inwerktraject met praktijktraining.

Dit ben jij

Jij bent de collega die in teamverband van aanpakken weet. Je bent prettig in de omgang, onbetwist deskundig in je vakgebied en staat open voor nieuwe ideeën en initiatieven. Door je kennis dwing je respect af, en bent een kei in het stimuleren en verbeteren van je mensen. Je stuurt op een motiverende manier en haalt daarmee het beste uit je team naar boven. Je bouwt mee aan de groei van Proludic en staat altijd open voor verdere persoonlijke groei.

Wat je verder meebrengt:

- HBO werk- & denkniveau.
- Ervaring op gebied van sales en marketing.
- Affiniteit met het technische aspect van het product is een pré.
- Minimaal 5 jaar ervaring in een commercieel leidinggevende functie.
- Gewend om op resultaat te sturen en medewerkers te coachen in hun vak.
- Kennis CRM, bij voorkeur Salesforce, is een pré.
- Goede beheersing van Nederlands en Engels, zowel mondeling als schriftelijk.

Dit zijn wij

Proludic B.V. maakt onderdeel uit van de Proludic Groep, die wereldwijd actief is. Met Proludic B.V. realiseren wij 'de mooiste speelplekken van Nederland', zo zeggen wij met trots en overtuiging. Op basis van de wensen en eisen van de klant, leveren wij de passende speeltoestellen, van de bekende wipkippen tot complete speeltuininrichtingen. Ons innovatieve karakter maakt dat we daarbij inspelen op de laatste technologische ontwikkelingen, die kinderen maximaal stimuleren tot buitenspelen. De (potentiële) klanten in Nederland én België zijn veelal gemeenten, scholen, kinderopvangcentra en recreatieparken. Onze klantgerichte aanpak slaat aan. We maken dan ook een sterke groei door. Met korte en directe lijnen zijn we dagelijks druk in de weer om alle klantverwachtingen waar te maken, met inmiddels een team van zo'n dertig collega's. Altijd ambitieus, altijd vooruitstrevend, altijd uit op verdere groei.

Enthousiast?

Reageer dan uiterlijk vrijdag 17 januari 2020 op deze vacature via mail aan Emiel Hermens e.hermens@proludic.nl Heb je nog vragen over de baan of over werken bij Proludic B.V.? Stel ze aan Emiel, telefonisch te bereiken via 0485-470724.

Proludic B.V.
Langenboomseweg 58a
5451 JM MILL (The Netherlands)

T +31 (0)485 470 724
F +31 (0)485 471 103

E info@proludic.nl
I www.proludic.nl
KvK 17110120

Bank NL97RABO 0144 6759 43
IBAN RABONL2U
BTW NL8138.49.433B01

